

Kortrijk 2011 befäster ställningen som världens största bussmässa

Så var det åter dags, bussbranschens eget Mecka.

Här finns allt från lenas tyger som underleverantör till buss tillverkarna, ljusramp tillverkare, väldigt många framtids motorer som hybrid och kommande vätgas drift. Åså var det också bussar, väldigt många bussar, stadsbussar, bussar för förort och regional trafik och så slagskeppen till Turistbussar som var dominerande i mässhallarna. Tillverkarna överträffade varandra i fantastiska montrar, MAN / Neoplan som bedrev ren restaurangverksamhet vilket också Mercedes EVO gruppen gjorde, Volvo som avtäckte en sensationell ny stadsbuss med en spännande hybrid som ger mersmak, Scania med kanske mässans häftigaste LED skärm långt större än en dubbeldäckare buss. Den jättelika montern hade bara ett fåtal bussar att visa upp bland ett Kina bygge till enklare turistbuss som får sin sista finish i Holland innan leverans, men herregud vilket pris, det får nog en och annan kollega att fundera, det är modigt av Scania att ta in Kineserna på detta vis till Europa.

Frapperande var den stora närvaron av olika Kinesiska busstillverkare som kommer med för all del bussar där det saknas lite av varje men dom kommer och framför allt med drivlinor med hybrid och vätgas drift som blir farliga för Europas busstillverkare om man inte ser upp. Den som underskatta förmågan hos Kineserna gör ett stort strategiskt misstag.

Magnifika VDL hade en monter som var teknisk spännande som visade sitt fackverk med minsta lilla platsförlust, bussarna byggda med hög precession med ett ofattbart stort modellprogram. Sightseeing bussar fanns det många med open topp varianter och multispråk system, och där satt Strömme / Interbus Johan Ekman vilt artikulerande hos en udda Open Top busstillverkare. Överhuvudtaget kändes första dagen som svenska länsbolags medarbetare invaderat mässan, det gemensamma kännetecknas av ett folkslag med händer fickan, slafsigt klädda och en rejäl prilla putande vilka masade sig runt gärna i flock och visade förvånads vis lite intresse för allt nytt som står på tröskeln till Europa och vill vara med.

Det fanns en hel del privata buss ägare allt från Falck och Åslund i Norrbotten till en större grupp skåningar som hade sina klara favoriter till montrar där stämningen steg allt efter öl intaget på mässan. Med tanke på att VOLVO buss koncernchef Håkan Karlsson kom dit och avtäckte en sannerligen spännande hybridbuss var det så vitt jag såg endast ett fåtal svenskar närvarande resten av publiken var mest kunder från andra länder.

Polska och Spanska tillverkare sparade heller inte på krutet, spanjorerna saknar visioner och stod där med rätt ordinära bussar, på en av montrarna hade SENNAN buss sin nya VIP buss, trevlig för övrigt, men hur får man ned magen mellan stolen och tvärsgående borden i en buss i rörelse? Eller är bussen avsedd för slanka linjens fantastier? Svenske agenten Knorrbus var på plats som förstärker sin andel på den svenska turistbuss marknaden och med organisation bestående av en sannerligen service medveten fru, ”gubben som står för en föryngring och är hungrig” och den nyvunna partnern för service och underhåll har man en slimmat organisation som ger många prisfordelar för en bra buss.

Iveco hade en av mässans större montrar med ett stort utbud av bussar även med hybrid drivlina – få eller inga svenskar syntes till på denna monter. Varför?

Solaris var väl positionerad med hybrida lösningar som är spännande för jättebussar för regionaltrafiken. Solaris är den verklige uppstickaren i Europa som egentligen tagit över

”innovativa Neoplan” där inte minst själen av Neoplan Bob Lee hjälpte Solaris och nu säljer överallt inte minst ett betydande antal bussar till Sverige.

Buss tillverkare från Turkiet skall inte glömmas som bygger riktig bra bussar numera med stor export i världen.

Och så fanns det ett antal karosseribygare som har sina klara favoriter med Scania, Volvo och MAN chassin, och inte alls så många MB chassin som tidigare år. Varför?

Småbussar fanns det säkerligen från 20 tal karosseri tillverkare företrädesvis på Mercedes Sprinter chassin, ofattbar vilken innovation det finns hos alla tillverkare.

Tillbehörs industri var väl presenterad, varför tittade aldrig länsbolagsfolket på alla kluriga lösningar för cykla med på bussen eller bakom bussen?

Förresten vem är det som betalar resorna för hundratalet länsbolagsmedarbetare? Och till vilken nytta? Ja jag frågar då jag släntrade efter ett par gång, det är bra med en ny generation som inte känner igen den gamle! Normalt med en ny generation medarbetare sker det utveckling och innovativa lösningar som skall attrahera kunderna, jag menar de som dels tvingas att betala med sin skatt och utöver detta en oförsämd hög avgift för att få resa med. Men uppenbarligen gäller det att tvinga hugade bussoperatörer som vill köra, den som lämnar lägsta offert vinner, själv behöver länsbolagen varenda krona för överdrivna administrationer, idiotiska biljettsystem som kommer direkt från stenåldern, slösaktigheten i alla möjliga projekt och sponsring och inte minst för lustfyllda resor och titta på vaddå?

Om 2 år är det ett nytt Kortrijk, och Bus World ser med allt mer bekymrade ögon på vad som sker i fjärran östern, chefen för världsmässan i Kortrijk ser framtiden hotat om inte Europas regeringar avreglerar, Kineserna som stoppas idag med att komma in till EU lär nog ha ett och annat i bagaget nu när EU regeringschefer är ute på tiggars resor för att få olika länder att köpa euron och stabilisera Europas valutor och dit hör svenska kronan som inte är fristående baserat på en annan planet utan i högsta grad beroende av hur svensk export klara sig i världen, dagens karta kan komma att ritas om när staten Kina ge sina företag all tänkbar support, tänk om man kunde säga detsamma om den svenska regeringen?